

CREATIVITÀ E MARKETING

pag. 3



Prima "generation driven agency", Iaki diventa Iaki Group

Iaki diventa Iaki Group, ulteriore tappa di un processo iniziato con la costituzione di **Cimiciurri**: le next generation. Questa filosofia viene adottata anche da Iaki che diventa così la prima generation driven agency italiana. Abbiamo deciso di adottare in comunicazione la visione multi-generation che si usa nel marketing e in sociologia, perché crediamo che sia la soluzione per rendere i nostri progetti ancora più efficaci.

AGENZIE

Iaki diventa Iaki Group e si presenta come la prima "generation driven agency"



Nicoletta Caluzzi



Sandro Marchetti

Iaki diventa Iaki Group, ulteriore tappa di un processo iniziato con la costituzione di **Cimiciurri**, agenzia caratterizzata dal target a cui si rivolge: le next generation. Questa filosofia adesso viene adottata anche da Iaki che diventa così la prima e unica generation driven agency italiana. «Abbiamo deciso di adottare in comunicazione la visione multi-generation che si usa nel marketing e in sociologia, perché crediamo che sia la soluzione per rendere i nostri progetti ancora più efficaci e rilevanti per il pubblico – ha commentato Sandro Marchetti, a.d. di Iaki Group –. L'approccio generation driven va oltre al concetto di target di età, prende in considerazione

variabili culturali, sociologiche, l'utilizzo dei touchpoint e delle tecnologie più efficaci, per ottenere un impatto sui destinatari della comunicazione. È una decisione che nasce dall'esperienza che ci ha dimostrato che una stessa campagna va realizzata in modo differente per le differenti generazioni alle quali si vuole rivolgere. Abbiamo già avuto nel recente passato attività per le quali la costruzione di una strategia di comunicazione generation driven ci ha permesso di ottenere risultati eclatanti proprio per quelle marche che si rivolgono a generazioni differenti e che vogliono essere rilevanti per ciascuna di esse. Ad esempio per il lancio di Maxibon Cereal Mix,

Nostromo, **Chateau d'Ax** e tanti altri. In ogni situazione abbiamo ottenuto risultati in termini di engagement e click migliori delle campagne precedenti». Iaki Group nasce dall'ampliamento della strategia che ha portato alla costituzione di **Cimiciurri**, l'agenzia creativa dedicata alle nuove generazioni, portando l'approccio da generazionale a multigenerazionale, con l'obiettivo di strutturare campagne in grado di comunicare efficacemente a tutte, dalla Gen-Z ai Baby Boomer. In questo processo di cambiamento, si amplia anche la portata del **Next Gen Lab**, l'osservatorio permanente che diventa crossgenerazionale. Una scelta strategica che nasce dalla sperimentazione sul campo che ha già portato un aumento del fatturato di oltre il 70% nei primi 6 mesi del 2021 rispetto allo stesso periodo del 2020. «Il **Next Gen Lab** rappresenta uno strumento esclusivo quali-quantitativo di analisi, attraverso cui è possibile conoscere le abitudini e le aspettative delle singole generazioni. Grazie alle informazioni raccolte Iaki Group è in grado di selezionare i touchpoint più adatti e sviluppare una creatività impattante e rilevante per le singole generazioni. — è il commento di Nicoletta Caluzzi, presidente del gruppo —. Il nostro approccio creativo non segue le mode, non applica i trend delle nuove generazioni a tutte le altre, ma propone i messaggi più efficaci per gli obiettivi del brand, costruire campagne che generano reazioni e trasformano ogni occasione di contatto in un'azione concreta».

IAKI AGENZIA OMNICHANNEL NETWORK CLIENTI CASE STUDY BLOG CONTATTI

"FINALMENTE A CASA": ON AIR IL NUOVO SPOT DI CHATEAU D'AX
SCOPRI LA CASE

Generation Driven
Il multi-generation marketing come driver strategico e creativo, l'omnicannalità come visione: in **IAKI** analizziamo le singole generazioni e distilliamo gli insight più rilevanti per costruire progetti omnichannel di valore.

Ritaglio stampa ad uso esclusivo del destinatario, non riproducibile.

129103